

---

Inteligencia de Mercados/Cultura de Negocios con Portugal

**Citas y lugares de encuentro**

Por: Legiscomex.com

Las citas deben ser agendadas por lo menos con un mes de antelación vía telefónica o a través de un intermediario, por lo general siempre serpa atendido por el mismo representante de la empresa en las futuras reuniones. Debe confirmas las citas un par de días antes por teléfono o por correo electrónico.

Procure no agendar citas los meses de junio, agosto y diciembre, que son la temporada de vacaciones. La puntualidad no es un fuerte dentro de la cultura empresarial portuguesa, pero si es aconsejable que asista a tiempo a las reuniones pactadas.

Los lugares en los que habitualmente se desarrollan las reuniones son las instalaciones de la empresa, un restaurante en medio de un almuerzo o cena de negocios, donde normalmente se cierran los tratos, aunque suelen demorarse bastante tiempo. Evite visitar a sus clientes durante las ferias comerciales, es posible que no tenga el suficiente tiempo para atenderlo.

Material  
de consulta  
LEGIScomex.com